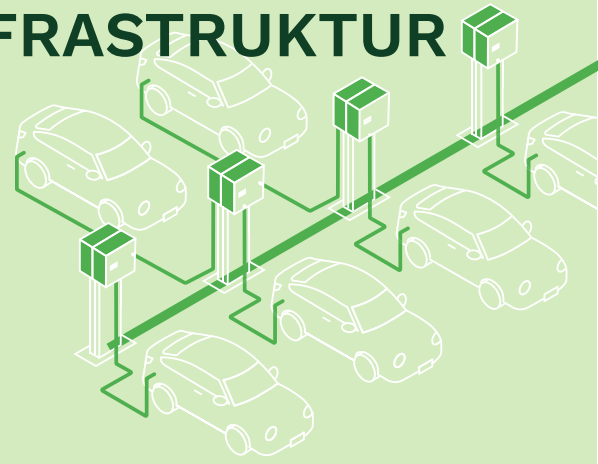


# SALES MANAGER:IN LADEINFRASTRUKTUR (M/W/D) VOLLZEIT | TEILZEIT



Aktuell suchen wir für Baden-Württemberg tatkräftige Unterstützung im Vertrieb. Wenn du Teil eines jungen Teams sein und den Mobilitätswandel mitgestalten möchtest, dann freuen wir uns auf deine aussagekräftige Bewerbung. Lass uns wissen, worin deine Stärken liegen. Ob erfahrene:r Sales Manager:in, Berufseinsteiger:in oder auch Quereinsteiger:in - Wir definieren gemeinsam den perfekten Fit.

Wir sind ein dynamisches Unternehmen mit Sitz in Allensbach am schönen Bodensee. Unser Antrieb liegt in der Elektromobilität - genauer gesagt in der Ladeinfrastruktur. Flotteladen produziert, programmiert und vertreibt ein Last- und Lademanager für die Wohnungswirtschaft. Überall dort, wo mehrere Elektroautos parallel geladen werden sollen, kann das intelligente Lastmanagementsystem von Flotteladen eingesetzt werden. Hierfür benötigt man das Lastmanagementsystem in Hardware und Software, Ladepunkte und digitale Abrechnungssysteme - eine ganzheitliche Ladelösung.

## DEIN PROFIL:

Als richtige Sales-Persönlichkeit passt du am besten zu uns, wenn:

- Du über kommunikative Stärke und Verhandlungsgeschick verfügst
- Du bereit bist, flexibel Kund:innentermine wahrzunehmen
- Du ein:e Teamplayer:in bist und mit deinem Können das Team bereichern und unterstützen möchtest
- Elektromobilität deine Leidenschaft ist
- Du Verantwortung übernimmst und selbstverständlich handelst
- Du immer auf sich ändernde Gegebenheiten reagierst
- Du über ein Studium oder eine Ausbildung mit technischer oder betriebswirtschaftlicher Ausrichtung verfügst
- Flotteladen bietet dir die Möglichkeit, deine Fähigkeiten in einem jungen und wachsenden Unternehmen einzubringen. Gemeinsam schaffen wir einen Mehrwert.

## DEINE AUFGABEN:

- Kund:innengewinnung im B2B-Segment und Aufbau von Partnerschaften
- Ansprechpartner:in für Neu- und Bestandskund:innen der Energieversorgungsunternehmen und/oder Wohnungswirtschaft
- Unterstützung bei Marktrecherchen und Durchführung von Wettbewerbsanalysen
- Zusammenarbeit mit der Entwicklung, um neue Features und Produkte zu entwickeln
- Erarbeitung und Vorbereitung von Präsentationen und Kund:innendokumentationen

## KLINGT DAS NACH DIR? SUPER!

Schick uns deinen CV und ein paar Worte zu dir und deiner Motivation an:

**personal@flotteladen.de**

## DAS BIETEN WIR:

- Die Chance, mit Flotteladen zu wachsen und sich fachlich und persönlich weiterzuentwickeln
- Gestaltungsspielraum für eigene Ideen
- Flache Hierarchien und einen Austausch auf Augenhöhe, sowie eine wertschätzende Arbeitsatmosphäre
- Flexible Arbeitszeiten, sowohl im Büro als auch remote
- Sportangebote in Form von Firmenfitness und SUPs zur freien Verfügung
- Firmenevents, bei denen Spaß und das Team im Fokus stehen
- Elektro-Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung